

JUN
•
2026

REVISTA SEMESTRAL

Tendencias clave para asesores financieros en España

Desde ASEAFI queremos promover esta revista semestral con la finalidad de poner en valor la actividad de nuestros socios y patrocinadores a su vez que acercar la actualidad de nuestro sector de forma sencilla.

¡La unión hace la fuerza!



01 02 03 04 05

4

Radiografía
ASEAFI

5

Directorio de
Proveedores
ASEAFI

6

Eventos pasados

CONGRESO ANUAL
ASEAFI 2026

ASAMBLEA ANUAL
DE SOCIOS

ASEAFI OVERVIEW
2026

DESAYUNO ASEAFI

ASEAFI
ALTERNATIVES &
PRIVATE 2026

ASEAFI
ALTERNATIVES &
PRIVATE 2026
PRIVATE MEETINGS

REUNIÓN DE
TRABAJO ASEAFI

11

Nuevos
miembros de
ASEAFI

101 FUTURES AM

LUCEIRO CAPITAL

WIO CAPITAL

GÓMEZ-ACEBO &
POMBO

BUENAVISTA EQUITY
PARTNERS

FLANKS

13

Nueva normativa
RIS y acuerdo
con 360 Fund
Insight

06 07 08 09 10

14

**Mercados
privados e
inversiones
alternativas**

INVESCO

DPM FINANZAS

15

**Actualidad
financiera**

NORDEA AM

GAM INVESTMENTS

16

**Perspectivas
de mercado**

J.P. MORGAN AM

FIDELITY
INTERNATIONAL

NORDEA AM

17

**Noticias
destacadas de
la industria**

18

**Reflexión Silver
Apha**

**Carta
Diverinvest**

19

**Informe
Bitwise**

RADIOGRAFÍA ASEAFI DEL SECTOR DE EMPRESAS INDEPENDIENTES QUE PRESTAN ASESORAMIENTO FINANCIERO

Construimos la primera gran fotografía del asesoramiento financiero independiente.

ASEAFI continúa avanzando en el desarrollo de la **I Radiografía del sector de empresas independientes que prestan asesoramiento financiero en España**, una iniciativa estratégica que nace con la vocación de aportar una visión más completa, rigurosa y representativa del sector de empresas independientes dedicadas al asesoramiento financiero.

El proyecto tiene como objetivo construir una **imagen agregada y fidedigna de la industria**, analizando su dimensión, evolución, modelos de asesoramiento, volumen de activos, tipología de entidades y perfil de los clientes asesorados. Para ello, la Radiografía busca reunir información tanto cuantitativa como cualitativa de entidades de distintos tamaños y especialidades, con el fin de reflejar la realidad de un ecosistema cada vez más relevante dentro del mercado financiero español.

Una de las claves de esta iniciativa es su carácter integrador. No se plantea como un estudio limitado a los asociados de ASEAFI, sino como un proyecto abierto al conjunto del sector: **EAF, agencias de valores, sociedades gestoras y otras figuras vinculadas al asesoramiento financiero**. Esta amplitud permitirá ofrecer una lectura más precisa del papel que desempeñan estas entidades en el ahorro de las familias, en la inversión y en la evolución de la industria.

La Radiografía también aspira a convertirse en una herramienta útil para **reforzar la interlocución con reguladores, administraciones públicas, proveedores y otros actores del sector**. Al mismo

tiempo, contribuirá a dar mayor visibilidad al asesoramiento financiero independiente, generando confianza y poniendo en valor su aportación al cliente final.

Con este proyecto, ASEAFI refuerza su compromiso con **el conocimiento, la transparencia y el desarrollo ordenado del sector**, impulsando una iniciativa llamada a servir como referencia para analizar la evolución de la industria en los próximos años.

Si quieres saber más, escríbenos a comunicacion@aseafi.es



DIRECTORIO DE PROVEEDORES

ASEAFI lanza un nuevo espacio para conectar proveedores y asesores

El **Directorio de Proveedores ASEAFI** se consolida como un nuevo espacio de referencia para conectar a las empresas que aportan **soluciones, tecnología, servicios y conocimiento especializado** con el ecosistema del asesoramiento financiero independiente.

La iniciativa nace para dar respuesta a una necesidad cada vez más presente en el sector: contar con aliados capaces de ayudar a las entidades **a ganar eficiencia, adaptarse a los cambios del mercado, mejorar sus procesos y reforzar la propuesta de valor** que ofrecen a sus clientes.

Formar parte del Directorio permite a los proveedores **incrementar su visibilidad ante una comunidad altamente especializada**, presentar su actividad de forma clara y posicionarse como socios estratégicos dentro de un entorno profesional en plena evolución.

Consulta el Directorio de Proveedores ASEAFI y descubre las entidades que ya forman parte de este nuevo espacio.

[Ver Directorio de Proveedores](#)

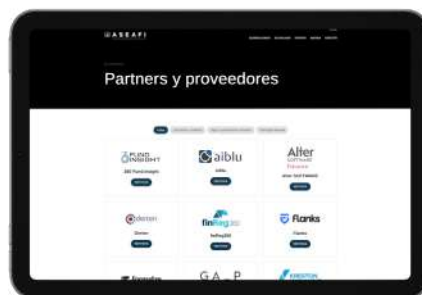
Además de contar con una **ficha propia**, las entidades participantes podrán compartir contenidos de interés a través de los canales de ASEAFI, como **informes, análisis, artículos, novedades, eventos, jornadas o webinars**, ampliando así su presencia en las comunicaciones de la asociación y generando nuevas oportunidades de conexión con el sector.

Numerosas entidades ya se han unido a este proyecto, que refuerza el papel de ASEAFI como punto de encuentro entre quienes prestan asesoramiento financiero independiente y quienes desarrollan soluciones capaces de impulsar su crecimiento.

El Directorio representa, en definitiva, una oportunidad para **ganar notoriedad, compartir conocimiento y formar parte activa de una comunidad en crecimiento**.

Para **más información o para formar parte del Directorio de Proveedores**, puedes contactar con nosotros en **comunicacion@aseafi.es**

► **Ponte en contacto con nosotros**



FUND
INSIGHT

aiblu

Alter
SOFTWARE

C:dersten

finReg360

Flanks

Formalize

G A _ P
Gómez-Acebo & Pombo

KRESTON
IBERAUDIT

openfinance

wealthabout

WIO

CONGRESO ANUAL ASEAFI 2026

Evolución del asesoramiento desde empresas independientes

El **Congreso Anual ASEAFI 2026** reunió en Madrid a más de **150 profesionales del asesoramiento financiero** para analizar los cambios que ya están redefiniendo el sector. Bajo el lema "Evolución del asesoramiento desde empresas independientes", la jornada volvió a consolidarse como el principal punto de encuentro para las **ESIS**, ofreciendo un espacio de reflexión sobre los **desafíos regulatorios, tecnológicos y de mercado** que marcarán los próximos años.

Uno de los ejes centrales fue el análisis del **nuevo marco regulatorio**. Las distintas intervenciones coincidieron en que la evolución normativa persigue reforzar la **protección del inversor**, incrementar la **transparencia** y garantizar que el asesoramiento aporte un **valor real al cliente**. En este contexto, también se puso de manifiesto la importancia de que las ESIS continúen preparándose para la implantación de los **nuevos requisitos europeos** y para un entorno cada vez más digitalizado.

La **tecnología** ocupó igualmente un papel protagonista durante la jornada. Lejos de plantearse como un sustituto del asesor financiero, la **inteligencia artificial** fue presentada como una herramienta capaz de mejorar la **eficiencia**, automatizar procesos y facilitar la **toma de decisiones basada en datos**. La calidad de la información, la integración de plataformas y la capacidad para convertir grandes volúmenes de datos en **conocimiento útil** se identificaron como algunos de los factores que marcarán la competitividad del sector en los próximos años.



Carlos García, presidente de ASEAFI, dando la bienvenida a los asistentes del Congreso Anual ASEAFI 2026

A lo largo del encuentro quedó patente que el **asesoramiento financiero independiente** afronta una etapa de profunda transformación. La evolución de la **regulación europea**, la incorporación de nuevas tecnologías basadas en **inteligencia artificial** y el avance de la tokenización de activos están configurando un escenario en el que la **capacidad de adaptación** será un elemento diferencial para las entidades.



De izquierda a derecha, Carol Daunert (DiverInvest), Pilar Galán (KPMG), Cristina Esteban (Gómez-Acebo & Pombo) y Gloria Hernández (finReg360), en la mesa de debate «Entorno regulatorio: adaptación de las ESIs».



De izquierda a derecha, Vicente Varó (Finect), Sergio Navarro (The Wealthabout Company), Gonzalo de la Peña (Wio Capital), Joaquim de la Cruz (Flanks) y Juanjo Peña (Openfinance), en la mesa de debate «Entorno tecnológico de soluciones para ESIs».

Otro de los grandes temas del congreso fue la evolución de la **tokenización** y de los **activos digitales**. Los distintos expertos coincidieron en señalar que esta tecnología continúa avanzando hacia modelos cada vez más **regulados** y con mayor **seguridad jurídica**, abriendo nuevas posibilidades para la emisión, gestión y distribución de activos financieros. Al mismo tiempo, se destacó la necesidad de que la evolución normativa acompañe este desarrollo para favorecer una adopción progresiva por parte del mercado.

La jornada también permitió analizar la evolución del **mercado cripto** y el creciente **interés institucional** por este tipo de inversiones. En este ámbito se abordó el papel que están desempeñando los **productos regulados** para facilitar el acceso de los inversores a los activos digitales dentro de un entorno supervisado y con mayores garantías.

Más allá del contenido técnico, el **Congreso Anual ASEAFI** volvió a poner de manifiesto el papel de la asociación como **punto de encuentro del asesoramiento financiero independiente**. El intercambio de experiencias entre reguladores, entidades, proveedores tecnológicos, despachos especializados y profesionales del sector permitió ofrecer una visión amplia de los retos que afrontan las ESIs y de las oportunidades que surgirán en un entorno financiero cada vez más dinámico.

Con este encuentro, **ASEAFI** reafirma su compromiso con la **formación continua**, la **generación de conocimiento** y el impulso de un **asesoramiento financiero independiente** preparado para responder a los desafíos de un mercado en constante evolución.

► **Leer más**



De izquierda a derecha, Alejandro Risco (EARA), Juan Jurado (Ursus-3 Capital A.V.), Alfonso Ayuso (Minos Securities A.V.), Santiago Navarro (Portfolio Stock Exchange) y Mariona Pericas (finReg360), en la mesa de debate «La tokenización de activos».

EVENTOS PASADOS

REUNIÓN ANUAL DE SOCIOS

Una asociación en crecimiento, un sector con más fuerza

La **Reunión Anual de Socios ASEAFI 2026** volvió a reunir a las entidades que forman parte de la asociación en una jornada de trabajo marcada por el análisis, la participación y la puesta en común de los principales proyectos que definirán el futuro del asesoramiento financiero independiente.



Carlos García, presidente de ASEAFI, presentando el orden del día de la Reunión Anual de Socios ASEAFI 2026

Durante el encuentro se hizo balance de un ejercicio que confirma **la evolución positiva de ASEAFI** y el fortalecimiento de su papel como entidad representativa del sector. La asociación continúa creciendo en número de asociados, incorporando nuevos perfiles que enriquecen el ecosistema y consolidando una comunidad cada vez más amplia y diversa.

Uno de los aspectos más destacados fue el crecimiento de la actividad desarrollada durante el último año. Los eventos organizados por ASEAFI continúan ganando relevancia y capacidad de convocatoria, hasta el punto de que **2026 ha acogido el congreso de mayor dimensión celebrado por la asociación, tanto por presupuesto como por asistencia**. A ello se suma una programación cada vez más especializada y un creciente interés por ámbitos como **los mercados privados y las inversiones alternativas**, reflejo de la evolución que está experimentando la industria.

La Reunión Anual de Socios también permitió presentar las principales líneas de actuación para los próximos meses, entre las que destaca la **I Radiografía del sector de empresas independientes que prestan asesoramiento financiero en España**, un proyecto estratégico impulsado por ASEAFI para ofrecer una visión rigurosa y representativa del sector independiente. Esta iniciativa contribuirá a reforzar la visibilidad de la industria, mejorar su conocimiento y fortalecer la interlocución con reguladores, instituciones y el conjunto del mercado.

Asimismo, se compartieron nuevas iniciativas destinadas a seguir generando valor para los asociados, reforzar la actividad de comunicación y networking e impulsar proyectos que contribuyan a incrementar la representatividad de la asociación y su capacidad de interlocución con los principales actores del sector.

La elevada participación y el compromiso mostrado por los asistentes volvieron a poner de manifiesto que **ASEAFI vive uno de los momentos de mayor crecimiento de su historia**. Una evolución que permite afrontar los próximos retos desde una posición más sólida y seguir impulsando un asesoramiento financiero independiente cada vez más fuerte, innovador y relevante para el mercado.

► Accede a toda la documentación



Cristina Esteban y Ana Martínez-Pina, de Gómez-Acebo & Pombo, en la Reunión Anual de Socios ASEAFI 2026

EVENTOS PASADOS

21 DE ABRIL

▶ Leer más



**REUNION DE TRABAJO
REGULACIÓN, MERCADOS - ESTRATEGIAS Y
ACTIVOS DIGITALES/CRIPTOS**

21 DE ABRIL DE 2026

Club Privado THE BOX
(Oficinas de Diverinvest, C/ d'Angli, 58, 08017, Barcelona)



19 DE MARZO

▶ Leer más



**ASEAFI ALTERNATIVES & PRIVATE 2026
partnership Fondos Directo**

19 DE MARZO DE 2026

Auditorio Mutua Madrileña
(Paseo de Eduardo Dato, 20, 28010 Madrid)



19 DE MARZO

▶ Leer más



**ASEAFI ALTERNATIVES & PRIVATE 2026
partnership Fondos Directo
PRIVATE MEETINGS**

19 DE MARZO DE 2026

Auditorio Mutua Madrileña
(Paseo de Eduardo Dato, 20, 28010 Madrid)



EVENTOS PASADOS

13 DE MARZO

▶ [Leer más](#)



ASEAFI

ASEAFI

La calidad en un entorno volátil, ante el nuevo ciclo de mercado, como motor de rentabilidad

13 DE MARZO DE 2026

Sociedad Bilbaina
(Nafarroa Kalea, 1, 1º, Abando, 48001 Bilbao, Biscay)

PATROCINAN:

LUCEIRO
CAPITAL

HAMCO
GLOBAL VALUE FUND

SILVER ALPHA
ASSET MANAGEMENT

19 DE FEBRERO

▶ [Leer más](#)



ASEAFI

ASEAFI OVERVIEW

Regulatorio y de tecnología para RIS. Propuesta de servicios para ESIS.

19 DE FEBRERO DE 2026

Casa Club
(C. del Pinar, 17, Chamartín, 28006, Madrid)

finReg360 **FUND INSIGHT** **intermoney** **ANDBANK**
consultoría consultoría Private Bankers

NUEVOS MIEMBROS DE ASEAFI

ASOCIADOS



101 Futures Asset Management AV es una agencia de valores independiente especializada en inversión alternativa, gestión sistemática y construcción de carteras diversificadas. Su propuesta combina rigor técnico, control del riesgo y selección de estrategias líquidas e ilíquidas orientadas a aportar diversificación real en entornos de mercado complejos.

► [Leer más](#)



Luceiro Capital Global Advisors EAF es una firma independiente de asesoramiento financiero especializada en renta variable global con enfoque value investing. Con presencia en A Coruña y Londres, desarrolla un proceso de inversión disciplinado, apoyado en análisis fundamental, visión de largo plazo y herramientas propias de gestión del riesgo.

► [Leer más](#)



WIO Capital es una plataforma multientidad nativa en inteligencia artificial que impulsa la gestión patrimonial independiente de nueva generación. Su tecnología permite a los asesores centralizar el patrimonio de sus clientes, optimizar la operativa y convertir activos alternativos en carteras monitorizables, comparables y gestionables.

► [Leer más](#)

SPONSORS

G A _ P

Gómez-Acebo & Pombo

Gómez-Acebo & Pombo es un despacho independiente ibérico de referencia que ofrece asesoramiento jurídico integral en derecho empresarial. Con presencia internacional y un equipo de más de 300 abogados, acompaña a compañías e instituciones en operaciones y entornos regulatorios complejos, aportando excelencia técnica y visión global.

► [Leer más](#)

BUENAVISTA
Equity Partners

Buenavista Equity Partners es una gestora multiactivo especializada en inversión y desarrollo de activos privados, con estrategias en private equity, infraestructuras y venture capital. Su modelo combina experiencia empresarial, gestión activa y compromiso ESG para impulsar la creación de valor sostenible a largo plazo.

► [Leer más](#)

PARTNERSHIPS

 **Flanks**

Flanks es una empresa de tecnología patrimonial que ayuda a bancos, gestoras, family offices y otras entidades financieras a transformar datos complejos y fragmentados en información útil para la toma de decisiones. Su plataforma modular automatiza el análisis de carteras y permite ofrecer un asesoramiento más ágil, personalizado y eficiente. Fundada en Barcelona en 2019, opera en más de 15 países y procesa más de 500.000 carteras mensuales.

► [Leer más](#)

CUMPLIMIENTO NORMATIVO PARA EL NUEVO ESCENARIO RIS



360 Fund Insight ofrecerá a los socios de ASEAFI una herramienta sin coste para adaptarse a la nueva RIS

La evolución regulatoria europea está situando el **value for money**, la transparencia y la trazabilidad en el centro del asesoramiento financiero. En este contexto, las entidades necesitan herramientas que les permitan demostrar, de forma clara y eficiente, que sus recomendaciones responden al mejor interés del cliente.

Para acompañar a sus asociados en este nuevo escenario, **ASEAFI, en colaboración con 360 Fund Insight**, les permite acceder sin coste adicional a soluciones tecnológicas especializadas en análisis de fondos, reporting regulatorio y control documental.

La plataforma **FundsFairway** facilita la comparación de fondos por costes y ratios, la verificación de la clase más adecuada disponible y la generación de informes regulatorios como **EMT, EET o EPT**, contribuyendo a reforzar los procesos internos de cumplimiento y selección de producto.

Más allá de la adaptación normativa, esta colaboración permite a las entidades reducir carga operativa, ganar eficiencia y dedicar más recursos a lo verdaderamente diferencial: ofrecer un asesoramiento más personalizado, sólido y alineado con las necesidades del cliente.

Con este acuerdo, **ASEAFI refuerza su compromiso con la competitividad del asesoramiento financiero independiente**, facilitando el acceso a herramientas que ayudan a convertir la regulación en una oportunidad para mejorar procesos, aportar valor y anticiparse a los cambios que seguirán marcando el futuro del sector.

Puedes obtener más información sobre la plataforma y acceder a los **vídeos explicativos de FundsFairway** a continuación.

Más información

Además, las entidades interesadas en formar parte de ASEAFI y acceder a la plataforma sin coste pueden contactar con nosotros en **comunicacion@aseafi.es**

► **Ponte en contacto con nosotros**





Los fondos soberanos refuerzan su apuesta por los mercados privados, con infraestructura y crédito privado a la cabeza

Invesco, uno de los principales gestores globales de activos del mundo, ha publicado su decimocuarto estudio anual sobre la gestión de activos soberanos a nivel global (IGSAMS), que revela que los inversores soberanos -que gestionan aproximadamente 29 billones de dólares- están llevando a cabo una amplia revisión de la construcción de carteras. Los resultados ponen de manifiesto un cambio fundamental en la forma en que tanto los bancos centrales como los fondos soberanos equilibran la resiliencia, la rentabilidad y la diversificación en un entorno de inversión cada vez más complejo.

► **Seguir leyendo**

Dudas e inversores sofisticados: claves del asesoramiento en activos alternativos

El interés de los inversores por los mercados privados sigue siendo una tendencia clara dentro del sector.

► **Seguir leyendo**

Los mercados privados irrumpen en la banca privada y redefinen el negocio de la gestión patrimonial

Los mercados privados están dejando de ser un producto de nicho para convertirse en una pieza central de las carteras de banca privada y gestión patrimonial.

► **Seguir leyendo**

The logo for DPM Finanzas, featuring three vertical bars of increasing height in blue and green, followed by the text "DPM Finanzas" in a bold, black, sans-serif font, and "Asesoramiento Independiente" in a smaller, black, sans-serif font below it.

DPM Finanzas
Asesoramiento Independiente

La defensa y la relocalización energética: el ciclo de inversión que está transformando Europa



Nordea Asset Management – Las últimas tensiones en una de las rutas marítimas más críticas del mundo han expuesto una realidad incómoda sobre la vulnerabilidad energética de Europa. Pero en esa situación se encuentra una de las oportunidades de inversión más atractivas de esta década.

Europa no es el principal consumidor del petróleo que transita por el estrecho de Ormuz, sin embargo, las alteraciones en los mercados energéticos globales repercuten casi de inmediato en todo el continente. Los precios de la energía reaccionan, las cadenas de suministro se tensan y los riesgos asociados a la dependencia de los flujos energéticos globales se vuelven imposibles de ignorar.

► [Más información](#)

Bancos europeos: ¿los nuevos ganadores de la IA?



GAM Investments – Desde que OpenAI presentó ChatGPT a finales de noviembre de 2022, los inversores han invertido grandes cantidades de dinero en las empresas que desarrollan IA. Ahora empiezan a plantearse otra cuestión: ¿quién se está beneficiando realmente con ello?

- En nuestra opinión, los bancos europeos se están perfilando como algunos de los primeros beneficiarios de la IA en términos de resultados.
- Los ganadores podrían ser los bancos que conviertan el aumento de productividad en menores costes y mayores rendimientos.
- Unos sólidos fundamentales y valoraciones razonables pueden despertar el interés del inversor.

► [Más información](#)

PERSPECTIVAS

Una pausa temporal en la fortaleza de la economía

J.P.Morgan

ASSET MANAGEMENT

El conflicto en Oriente Medio ha restado fuerza a la idea de que nuestras perspectivas de crecimiento se verían impulsadas por «todos los motores», especialmente en lo que respecta al gasto de los consumidores.

► [Seguir leyendo](#)

Europa podría ser una de las grandes beneficiarias de la próxima fase de la revolución de la IA, según Fidelity International



Fidelity International – Europa podría convertirse en una de las principales beneficiarias de la próxima etapa de la revolución de la inteligencia artificial (IA).

► [Seguir leyendo](#)

Pensar más allá del efectivo en un mundo con pocos activos refugio

Nordea

ASSET MANAGEMENT

Los últimos años han desafiado fundamentalmente suposiciones largamente sostenidas para los inversores de renta fija.

► [Seguir leyendo](#)





Buenvista Equity Partners destina 7,9 millones de euros para turismo sostenible en Zarautz

Buenvista Equity Partners, a través de Buenvista NextGen Urbano, destina 7,9 millones de euros a financiar un apartahotel premium en Zarautz, Guipúzcoa. El proyecto, con una inversión total de 20,8 millones, contará con 80 suites operadas por ABBA Hoteles y se enmarca en el impulso al turismo sostenible con fondos Next Generation EU.

► **Seguir leyendo**

Cómo getquin gestiona la agregación multi-custodio en toda Europa con Flanks

Flanks ha integrado su solución de agregación de datos en getquin para automatizar la conexión de cuentas de brókers y custodios en Europa. Esta infraestructura permite a los usuarios consultar posiciones, rendimiento e historial de cartera siempre actualizados, mientras getquin escala su servicio y Flanks refuerza su papel como proveedor tecnológico multi-custodio.

► **Seguir leyendo**



El fondo Active Rates Opportunities de Nordea AM, diseñado para activar el efectivo, supera los 1.000 millones de euros en activos bajo gestión

El Nordea 1 – Active Rates Opportunities Fund, gestionado por Nordea Asset Management, ha superado los 1.000 millones de euros en activos bajo gestión. La estrategia busca activar el efectivo mediante gestión activa de tipos, baja duración y exposición a bonos europeos de alta calidad en un contexto de mercado incierto.

► **Seguir leyendo**

Reflexión

SILVER ALPHA

ASSET MANAGEMENT

- ▶ **Cuando los índices están en máximos, la gestión activa importa más que nunca**



Carta julio 2026.

“Private debt, prestar dinero no es tan fácil”

Estimado amigo,

La deuda privada hace referencia a todo tipo de financiación que no pasa por el circuito bancario tradicional y va directamente a empresas no cotizadas sin pasar por los mercados públicos.

La deuda privada ronda los 1,8 billones de dólares, lo que supone alrededor del 5% del nivel de deuda corporativa global y crece a un ritmo muy elevado, alrededor de un 14%. Se espera llegar a los 3.5 billones en 2030. El crédito bancario es de \$32,6 billones al cierre de 2024.

El cambio estructural es claro: aunque el crédito bancario sigue siendo mucho mayor, el private debt ha crecido y crece mucho más deprisa desde la crisis financiera de 2008, especialmente en financiación corporativa middle market, operaciones patrocinadas por los private equity y, más recientemente, financiación asset-backed e infraestructuras.

Los prestamistas son fondos de inversión, especialmente gestoras de private equity (PE). Las rentabilidades para los inversores suelen ser elevadas y lógicamente gozan de un mayor riesgo.

▶ **Seguir leyendo**



Bitwise

Los economistas de Bitwise nos presentan
la panorámica de la economía global

De la tormenta perfecta al giro de política
monetaria: ¿qué le espera ahora a Bitcoin?



► Ya puedes descargar el informe de julio de Bitwise

¡Asóciate!



HAGAMOS **CRECER** EL INTERÉS
DE LOS ASESORES FINANCIEROS



ASEAFI

ASOCIACIÓN DE EMPRESAS DE ASESORAMIENTO FINANCIERO

www.aseafi.es | info@aseafi.es | Telf 633 653 412

