

# ZOOMSALES LA PLATAFORMA PARA EL **ASESORAMIENTO Y VENTA DIGITAL DE LAS ESIS**

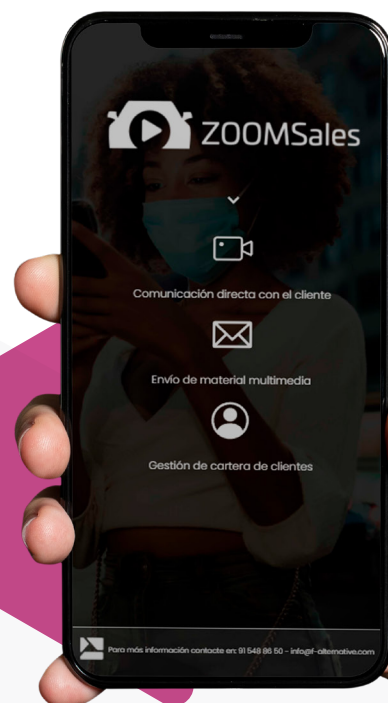
**WEBINAR ONLINE 2021**

La estrategia de la neuro comunicación en la relación con el cliente y en el entrenamiento de los asesores financieros.



Te esperamos el próximo

**15 de DICIEMBRE a las 18:00H**



**Apertura del webinar** y breve explicación de la compañía.

**JULIO SZMOLARIK** Gerente desarrollo de Negocio F-Alternative



F-Alternative



- ▶ **La estrategia de la neuro comunicación** en la relación con el cliente y en el entrenamiento de los asesores financieros.
- ▶ **La incidencia de las emociones** en las decisiones de compra.

**UBALDO CUESTA**

Catedrático de la UCM y director del Neurolab Center

Demostración y conclusiones de **ZOOMSALES, la plataforma para el asesoramiento y venta digital de las ESIS.**

**JULIO SZMOLARIK** Gerente desarrollo de Negocio F-Alternative



F-Alternative



**JULIO SZMOLARIK**

Gerente desarrollo de Negocio F-Alternative

Julio ha participado en el desarrollo del área Digital impulsando diversos proyectos en el ámbito tecnológico y de despliegue en redes comerciales híbridas y digitales.



**UBALDO CUESTA**

Catedrático Departamento de Teorías y Análisis de la Comunicación de la Facultad de Ciencias de la Información de la UCM y director del Neurolab Center  
Ubaldo ha dirigido diversos departamentos en el área de Investigación de mercados y comunicación. Destacando la dirección de publicidad en Citroën y la dirección del Master de Publicidad Wunderman-Tompson

Colabora y participa en el Webinar

Empresa Colaboradora en difusión y comunicación